

# リノベーション事業説明会

チラシを一枚を撒かず、現場見学会も開かず、セミナーは一切しない、営業マンは一人もいない。  
それでも 相見積りなど一度もなく自己資金の豊富な優良客が「お願いします！」と集まってくる。



新築のマンションが売れない。分譲の一戸建てもさっぱり。それもそのはず、現在は家余り。  
空家率が12.2%と新聞報道。造っては潰してきた日本の家は寿命26年とは周知の事実です。  
政府は200年住宅の掛け声で中古住宅の長寿命化を提唱始めました。  
また京都議定書でのCO2削減に向けて省エネ補助もスタート。  
まさにリノベーションは国を挙げて追い風です。

3年前からリノベーション事業に本格的にシフトしました。  
今では営業社員もなくパートの女性3名だけで毎月々々  
コンスタントに1500万円前後のリノベーションを受注。  
不思議なことに新築注文住宅も受注しています。  
それもwebだけの集客です。  
リノベーションに特化して集客⇒フォロー⇒成約⇒施工の  
仕組みをマニュアル化しました。

その説明会を開催します。

- ・毎月20人前後の集客HP
  - ・自動フォローUPシステム
  - ・リノベーションの全てがわかる研修制度
  - ・客が喜ぶ“まるでビフォーアフター”の世界
  - ・古民家やバリ風のデザイン導入OP
- (長期優良住宅先導モデルにも応募しています。)

9月8日午後1：30～16：00

新大阪丸ビル本館511号室  
大阪市東淀川区東中島1丁目18-5  
(新大阪駅東口歩3分)

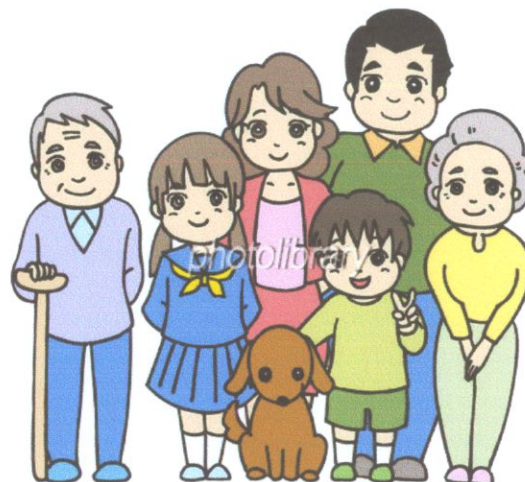
参加費：無料

参加希望の方はFAXまたはメールで

貴社名

参加人数 ( ) 名

FAX 072-804-0600  
mail [marui@e-j.cc](mailto:marui@e-j.cc)



もしあなたが、一つでも該当されるなら  
参加してみてください。

- ・営繕仕事が多くて忙しいけど儲からない。
- ・この仕事が終わったら次の仕事がない。
- ・チラシを撒いても問い合わせがない。
- ・元請けからは値引きばかり要求される。
- ・建売屋さんはいつ飛ぶか分からない。
- ・新築がめっきり減ってきた。
- ・塗装屋だけどリフォーム全般もやりたい。
- ・ぜいたくを言う客ばかりで困る。
- ・建売分譲もさっぱり売れない。
- ・設計の腕を磨いてアピールしたい。

いい住宅研究会

〒573-0047

大阪府枚方市山之上1丁目2-23

☎ 0120-39-0821

(平日の9:00~17:00)